



ARABISCHE WOORDEN + TACTIEK VOOR DE MEDINA

Onderhandelen in de soek

*Onderhandelen is een sociaal ritueel in Marokko, geen confrontatie.
Met deze woorden, prijslogica en tactiek zit je goed in elke soek.*

Essentiële Arabische woorden

Salam alaikum

Vrede zij met u (begroeting)

Wa alaikum salam

En met u (antwoord)

Shukran

Dank u

La, shukran

Nee, dank u (vriendelijk)

Bzef

Te veel / te duur

Rkhis

Goedkoop

Bshhal?

Hoeveel kost het?

Akhir taman

Laatste prijs / beste prijs

Insha Allah

Als God het wil (later)

Mashi mushkil

Geen probleem

Wakha

Akkoord / OK

Min fadlik

Alstublieft

De tactiek in 5 stappen

1. Doe alsof je niet veel interesse hebt. Loop rond, kijk, ga verder.
2. Vraag pas een prijs als je echt wilt kopen. Eerste prijs is niet echt.
3. Bied 30-40% van de eerste prijs. Lach erbij, het is een spel.
4. Ze klagen dat je hen ruineert. Hou stand, laat een glimlach zien.
5. Wegloop-truc: zeg "shukran" en loop weg. Vaak word je teruggeroepen.



PRIJSRANGES EN DOE-NIET LIJST

Onderhandelen (vervolg)

Realistische prijsranges 2026

Item	Eerlijke prijs	In euro
Klein keramieken potje	30 - 80 dirham	3 - 8 euro
Theeglas-houders set 6	200 - 400 dirham	20 - 40 euro
Tagine kook (echt)	150 - 350 dirham	15 - 35 euro
Lederen pantoffels	120 - 250 dirham	12 - 25 euro
Lederen tas (klein)	300 - 700 dirham	30 - 70 euro
Klein wandbord	80 - 200 dirham	8 - 20 euro
Groot wandbord (40cm)	400 - 900 dirham	40 - 90 euro
Argan olie (100ml puur)	80 - 150 dirham	8 - 15 euro
Tapijt 1m x 1.5m basis	800 - 2000 dirham	80 - 200 euro
Lantaarn middelgroot	200 - 500 dirham	20 - 50 euro

❖ Doe niet

- ✗ Onderhandelen als je het echt niet wilt kopen (oneerlijk).
- ✗ Boos worden of agressief. Het is een spel, geen oorlog.
- ✗ Onderhandelen in coöperaties of vaste-prijs winkels.
- ✗ Te lang vasthouden voor 5 dirham verschil. Tijd > geld.
- ✗ Onderhandelen op eten/drinken in cafés (vaste prijzen).

